

El ex ministro británico cuenta con el apoyo de Washington

Relanzar el diálogo, objetivo de Carrington como nuevo secretario general de la OTAN

Andrés Garrigó

CORRESPONSAL

BRUSELAS. Los «trabajos de Hércules» del nuevo secretario general de la OTAN, el británico lord Carrington, incluyen mantener abierto el diálogo Este-Oeste, preservar la colaboración armada Europa-Estados Unidos y hacer lo posible para que las «ovejas negras» España y Grecia se encuentren cómodas dentro del redil aliado.

Los 16 países miembros de la Alianza han acogido con satisfacción la llegada aquí ayer del ex ministro de su majestad, que abre una nueva y esperanzadora etapa en los 35 años de historia de la organización defensiva.

La era Luns —de trece años de duración— periclitó este fin de semana, dejando importantes realizaciones. Estas, según el mismo las enumera en la revista de la OTAN, incluyen el despliegue —contra presiones sin precedente— de los euromisiles, el acceso de España como decimosexto miembro, la ampliación del papel de la Alianza al terreno científico, cultural y del medio ambiente, el refuerzo de la solidaridad aliada y la confirmación de la voluntad de «combinar los esfuerzos de defensa con un diálogo constructivo con el Este».

Objetivos

En unas declaraciones a la radio, el nuevo secretario general se fijó ayer tres metas a alcanzar en su mandato: 1) Mantener la disuasión frente al potencial agresor; 2) Mejorar en lo posible la colaboración entre los Estados Unidos y Europa; y 3) Relajar las tensiones en el mundo a través de negociaciones Este-Oeste.

De todas estas tareas, dijo, «la tercera es la más difícil, pues la Unión Soviética parece que no desea hablar de reducción de armamentos». Probablemente eso resulte más fácil después de las elecciones norteamericanas, agregó.

La segunda tarea exige también habilidad. La semana pasada Reagan hubo de volcar toda su influencia para derrotar la propuesta del senador demócrata Sam Nunn de retirar 90.000 soldados norteamericanos de Europa en tres años si Europa no aumenta sus gastos defensivos. Carrington sabe lo que ha de hacer: «Tratar de explicar a los Estados Unidos que Europa contribuye más a su propia defensa de lo que se cree en América, pero diré a los europeos que todavía pueden hacer más».

Según se comenta en círculos atlánticos, Carrington tiene las mejores cartas para estrechar lazos con el gran aliado norteamericano: como británico es más escuchado en Washington que la mayoría de los europeos. Cuenta además con el apoyo del Gobierno de Londres —sus discrepancias con la Thatcher eran más bien de orden personal— y con la confianza de los demás Estados miembros, empezando por Alemania.

Aunque su personalidad puede resultar menos exuberante y divertida que la del

teatral Luns, su experiencia, prudencia y habilidad no le andan a la zaga. El fue el autor, entre otras soluciones, de la fórmula para la independencia de Rhodesia-Zimbabue, y de la declaración de Lisboa sobre Gibraltar, negociada con el entonces ministro Marcelino Oreja.

Naturalmente, el nuevo se-

cretario general no se ha referido a España y menos a Gibraltar. Como primer funcionario civil de la OTAN, debe olvidarse de que es inglés y debe mantener la línea de Luns de no interferir en los asuntos internos españoles.

Carrington sabe que ha de actuar con tacto en los conflictos internos como el de

Grecia frente a Turquía. Pero más preocupante para él a corto plazo es el referéndum español del año que viene.

Como secretario general, y como inglés, ha de tratar de acercar posturas respecto a Gibraltar. Ha de demostrar que la pertenencia a la Alianza paga más que el alejamiento.



APOYO A LA CREACION DE ESTRUCTURAS INTEREMPRESARIALES



La Sociedad para la Promoción y Reconversión Industrial, S.A. ha puesto en marcha un plan de apoyo a la creación de estructuras interempresariales que contribuyan a solucionar las dificultades que encuentran las empresas, por sí solas, en los campos de: Tecnología, mejora de la producción, exportación, gestión, etc.

Ayudas que se ofrecen:

Subvención de hasta el 50 % de los gastos de funcionamiento de dicha estructura. Las subvenciones se entregarán en función del desarrollo de los gastos subvencionables, considerándose como tales los siguientes: Alquiler y gastos de oficina, gastos de personal, documentación, material y equipos no amortizables, licencias, software, etc.

Requisitos que se piden:

- Creación de una empresa nueva con personalidad jurídica independiente, para dar servicio a las empresas asociadas al proyecto.
- Será necesaria la realización de un estudio técnico-económico que justifique la calidad del proyecto y su viabilidad

económica. En el caso de que el resultado fuera negativo, los gastos ocasionados por este estudio se subvencionarán hasta un 50 %, y hasta con un 100 % si el proyecto fuera positivo y diera como resultado la creación de una nueva empresa.

Como solicitar las ayudas:

1. Las empresas promotoras deberán presentar un índice del estudio sobre la nueva unidad a crear junto con el presupuesto del mismo.
2. La Sociedad para la Promoción y Reconversión Industrial, S.A. responderá en plazo inmediato a la solicitud, y en caso afirmativo, las empresas solicitantes tendrán un plazo de dos meses desde la fecha de notificación para completar el estudio.
3. Una vez presentado el estudio y en un plazo

máximo de dos meses, la Sociedad para la Promoción y Reconversión Industrial, S.A. decidirá sobre aprobación o denegación de la subvención, su cuantía, los plazos de entrega y período durante el que se conceden.

4. Las empresas solicitantes dispondrán de un período máximo de cuatro meses, contados desde la fecha de aprobación del proyecto para la formalización definitiva de la nueva empresa.

Solicite cuanto información desee a:



SOCIEDAD PARA LA PROMOCION Y RECONVERSION INDUSTRIAL, S.A.
INDUSTRIAREN SUZTAPEN ETA ERALDAKETARAKO BALTZUA, I.G.

Licenciado Poza, 15-5.
Tel. 444 68 50
BILBAO-11

Easo, 10
Tel. 45 93 70
SAN SEBASTIAN