

JAVIER BADILLOS, PROMOTOR DE CLÍNICA DE REHABILITACIÓN NAFARROA

«Mis pacientes son mis jefes porque, al final, son ellos quienes realmente me valoran»

Javier Badillos tenía la ilusión de abrir un centro de rehabilitación, así que empezó a buscar una núcleo importante de población «donde el mercado no estuviese saturado». Tras decantarse por la Margen Izquierda, decidió que el lugar idóneo para ubicar la Clínica de Rehabilitación Nafarroa era Barakaldo. Lo encontró. Cuando hizo su primera llamada a BBK Gazte Lanbidean Fundazioa, se lo comentó a su madre: «Creo que he puesto la primera piedra, a ver cuántas más ponga». Hace un año de esto.

¿Qué servicios ofrece el centro?

Proporciona una rehabilitación global. Por un lado, trato la traumatología, desde un esguince hasta artritis y otras enfermedades degenerativas. Por el otro lado, atiendo a pacientes de neurología que han sufrido infartos cerebrales, paraplejas, tetraplejas, parálisis mental infantil, problemas respiratorios, cardiovasculares, cardíacos... Incluso, hay terapias para embarazadas, antes y después del parto. Además, hasta hace poco, éramos el único centro de Barakaldo adaptado para minusválidos, sin ninguna barrera arquitectónica.

«En cuanto tengo una duda, llamo a BBK Gazte Lanbidean y me la resuelven»

¿Acuden también pacientes a prevenir lesiones?

Sí. Tenemos lo que llamamos la 'Escuela de espalda',

enseñamos ergonomía a pacientes que, por ejemplo, tienen que pasar mucho tiempo sentados delante del ordenador o a gente que trabaja en la construcción y tiene que llevar mucho peso. También ha venido algún paciente a reforzar gemelos antes de empezar el camino de Santiago. De momento, la gente está muy contenta y, para mí, es lo más importante. Mis jefes son mis pacientes porque, al final, son los que te van a valorar.

¿Cómo surgió la idea de abrir su propio negocio?

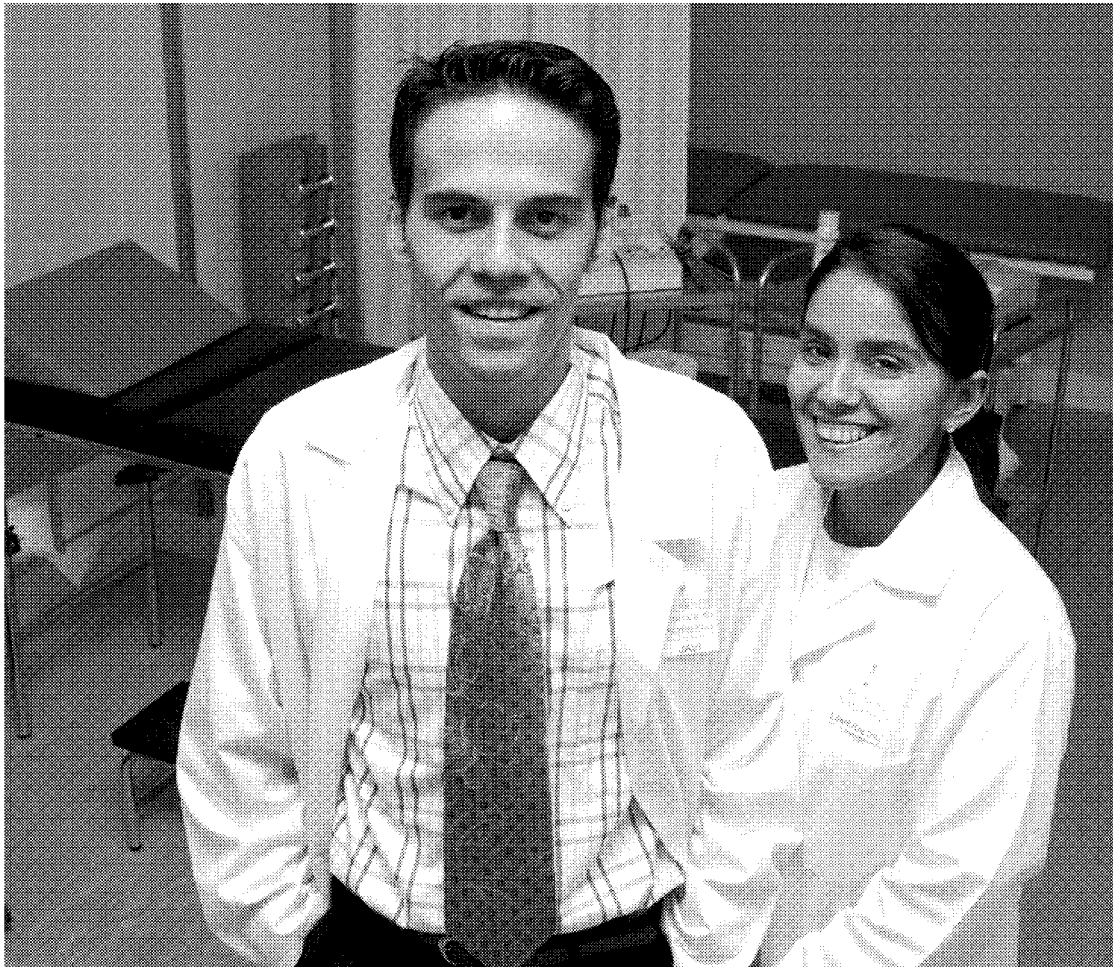
Era mi ilusión desde que empecé la carrera. Una compañera lo había montado a través de BBK Gazte Lanbidean Fundazioa, estuve con ella un par de meses, me explicó los pasos que había que dar y decidí animarme.

¿Cómo fueron los comienzos?

La obra del local la llevé muy mal, pero, después, abrí con muchísima ilusión. Mi ama, que también es fisioterapeuta, y mi mujer me han ayudado muchísimo; entre los tres, hemos sacado y sacamos el proyecto adelante. El mérito no es sólo mío, ha sido gracias a ellas, sobre todo. Además, mi mujer es periodista y se encarga de todo el tema de marketing y publicidad.

¿De qué manera colaboró BBK Gazte Lanbidean Fundazioa?

Me ayudaron en la financiación, me asesoraron en el



El centro de Javier Badillos proporciona una rehabilitación global.

INMA FIUZA.

trámite de papeleos, me animaron, visitaron el local para ver la posible competencia de la zona y me aconsejaron para que me centrara en una cosa o en otra. Te dan el apoyo necesario, y ya que te brindan la oportunidad, hay que aprovecharla. Sin el apoyo económico, que es lo más importante, tienes tus ilusiones, pero ahí se quedan. Además, hoy en día, en cuanto tengo una duda, llamo y me la resuelven.

¿Cuáles cree que son los pros y los contras de poner en marcha su propia empresa?

La ventaja es que eres tu propio jefe. Tienes la ilusión de tener tu propia empresa,

no tienes que dar cuentas a nadie y lo que sacas es para ti. La desventaja es que cuando acabas de trabajar te llevas los problemas a casa. Esto no es un trabajo de ocho a tres y te olvidas.

«Es necesario tener paciencia, ilusión y ganas para abrir un centro de rehabilitación»

¿Por qué cree que le gente es tan reacia a abrir una empresa?

Por la incertidumbre y el miedo al fracaso, tanto económico como psicológico. Se está más a gusto sabiendo que vas

a trabajar unas horas, cobras un sueldo y no te complicas la vida. Yo estoy de acuerdo en que todo requiere inversión, pero es que el que no arriesga no gana. ¡Ojalá tenga algún día más gente contratada y más clínicas!

¿Qué recomendaría a alguien que quiera abrir un centro de rehabilitación?

Que no lo abra en Barakaldo -rie-. Que le guste la profesión, que tenga paciencia, ilusión y ganas. No conformarse con lo que uno tiene y siempre buscar algo más. Querer realmente tener tu propio negocio, de lo cual poder vivir y ser un poco inquieto. Y, sobre todo, que no lo abran en Barakaldo -insiste-.



I Concurso de Proyectos Empresariales en Marcha

42.000 € en 6 Premios para proyectos puestos en marcha con BBK Gazte Lanbidean entre el 1 de octubre de 2003 y el 31 de diciembre de 2004

BBK Gazte Lanbidean lleva 5 años apoyando a jóvenes cabezotas. Personas emprendedoras que han creado 730 empresas y más de 2.500 empleos en Bizkaia. Si tienes un proyecto empresarial nos interesa. Ahora, ser cabezota tiene premio.

Información, documentación y entrega de proyectos:

BBK GAZTELANBIDEAN FUNDAZIOA
Jose M^a Olabarri s/n 48001 BILBAO
Tél: 94 424 38 91 Fax: 94 424 48 24
e-mail: autoempleo@bbk-gaztelanbidean.org
www.bbk.es

gaztelanbidean
bbk